

اقتصاد زاینده، اقتصاد مقاومتی و دانش بنیان است



جهانگیری، معاون اول رئیس جمهور، در جمع پژوهشگران و فناوران کشور با بیان اینکه اگر در این جمع از فضیلت علم، دانش و فناوری صحبت کنیم، تکرار مباحثی است که این جمع آن ها را می دانند، اظهار کرد: توسعه علمی یکی از عرصه های اساسی توسعه پایدار و توسعه همه جانبه کشور بوده و همواره نقطه امید تاریخی در کشور است که از آغاز مواجهه با دنیای جدید توانسته ایم به سطحی از آن دست پیدا کنیم تا مردم ما از شرایط مناسب با ظرفیت های کشور برخوردار باشند.

وی ادامه داد: از دو سده گذشته در کشور هیچ اقدام اصلاح گرانه و توسعه ای انجام نشده و کارها بدون نگاه به توسعه علمی و توجه به پژوهش بوده است.

معاون اول رئیس جمهور در آئین تجلیل از پژوهشگران و فناوران برگزیده کشوری بیان کرد: اقتصادی می تواند زاینده باشد که متکی به اقتصاد مقاومتی است، اقتصاد ما وقتی می تواند مقاومت نشان دهد که دانش بنیان باشد.

به گزارش اقتصاد سرآمد، نوزدهمین جشنواره تجلیل از پژوهشگران و فناوران برگزیده کشور، در سالن اجلاس سران کشورهای اسلامی با حضور اسحاق جهانگیری، معاون اول رئیس جمهور، سوزنا ستاری، معاون علمی و فناوری رئیس جمهور، منصور غلامی، وزیر علوم، تحقیقات و فناوری، حسن قاضی زاده هاشمی، وزیر بهداشت، درمان و آموزش پزشکی و جمعی از رؤسای دانشگاه ها و پژوهشگران کشور برگزار شد.

یادداشت

تئوری بیزاری از باخت

من یک اسکانس ۲۰ دلاری دارم. آن را به هر قیمتی که بخواهید به شما می فروشم. فقط دقت کنید هر مبلغی را بگویید باید پرداخت کنید

پیشنهادها از یک دلار شروع می شود و با گام های یک دلاری بالا می رود، ولی نکته ای که وجود دارد این است که افراد دیگر هم می توانند روی این اسکانس ۲۰ دلاری پیشنهاد قیمت دهند و اگر کسی توانست قیمت بالاتری از شما پیشنهاد داده و شما را شکست دهد شما همچنان باید به اندازه پیشنهاد آخرتان به من پول بدهید و در ازای آن چیزی دریافت نخواهید کرد! افراد در ابتدا از اینکه می توانند یک اسکانس بیست دلاری را ۲۱ یا ۱۰ دلار بخرند هیجان زده می شوند، پول مفت است، ولی در قیمت های ۱۷ و ۱۸ دلار یک جنگ تمام عیار بین پیشنهادهای دونهفر که می فهمند ممکن است در انتها مجبور شوند پول خیلی زیادی را برای هیچ پرداخت کنند در می گیرند آن ها برای آنکه نیازند پشت سر هم پیشنهادهای بالاتری می دهند ناگهان یکی برای یک اسکانس ۲۰ دلاری ۲۱ دلار پیشنهاد می دهد که در حقیقت منطقی است چون در این قیمت برنده ۱ دلار می یازد (با احتساب بیست دلاری که در یافت میکند) در حالی که بازنده ۲۰ دلار خواهد باخت. از اینجا همه چیز بالا می گیرد، جنگ برای برد تبدیل می شود به جنگ برای کمتر باختن، و باعث می شود تا پیشنهادها برای یک اسکانس ۲۰ دلاری به طور کاذب بالا برود. استاد ۳۴ ساله مدیریت دانشگاه وارثون آدم گرت (Adam Grant) که در جلسات مشاوره از این بازی استفاده می کند می گوید که یک افسر ارتش یک بار حدود ۵۰۰ دلار برای یک اسکانس (Max Bazerman) ادعای کند که حدود ۱۷۰۰ دلار از به مزایده گذاشتن یک اسکانس ۲۰ دلاری بین دانشجویانش بدست آورده است و حداقل یک دانشجوی بوده است که ۲۰۴ دلار برای یک اسکانس ۲۰ دلاری پرداخت کرده است. طبق دانسته های روانشناسان، افراد بیشتر از آنکه از بردن لذت ببرند از باختن متنفرند. به این نکته «بیزاری از باخت» گفته می شود که یکی از عوامل اصلی ضرر در بورس و سایر بازارهای مالی است. شما هنگامی که در یک معامله سود می کنید به سرعت پوزیشن خود را می بندید و به آن اجازه رشد بیشتر نمیدهید و برعکس وقتی در ضرر هستید به آن اجازه رشد و بزرگ شدن می دهید چون ناخودآگاه ذهن شما از ضرر متنفر است و البته همین بیزاری از باخت عامل اصلی حباب قیمتی نیز هست.

واکنش فروشنده گان و خریداران در دوره ی رکود نیز با همین آزمون قابل توصیف است.

اظهار امیدواری شافعی:

وزیر جدید اقتصاد فردی باشد که جسارت
تصمیم های سخت برای اصلاح وضعیت
اقتصاد را داشته باشد

تصمیم های سخت وزیر

اصلاح نظام بانکی، مالیاتی و صوصی سازی، باید
در خدمت تولید و صادرات باشد

فروش و پیش فروش امروز ۲۶ آذر ماه

شرایط فروش آذر
ماه محصولات ایران
خودرو

۴

موفقیت ایران زودتر از برنامه:

داخلی سازی پره های
توربین های نیروگاهی

۶

رئیس دبیر خانه ستاد هماهنگی و پیگیری مناسب سازی کشور

تجهیز بانک هابه
سامانه خدمات
نابینایان

۵

جاسمی در نطق میان دستور:

وضعیت اردوگاه های
فلسطین از مردم
مناطق زلزله زده

۸

پذیرش نمایندگی ها و مراکز توزیع روزنامه اقتصاد سمرآمد در استان ها

ردیف	نام استان	شهر	سرپرست	ردیف	نام استان	شهر	سرپرست
۱	آذربایجان شرقی	تبریز	پذیرش نمایندگی	۱۷	فارس	شیراز	پذیرش نمایندگی
۲	آذربایجان غربی	ارومیه	-----	۱۸	قزوین	قزوین	پذیرش نمایندگی
۳	اردبیل	اردبیل	-----	۱۹	قم	قم	پذیرش نمایندگی
۴	اصفهان	اصفهان	-----	۲۰	کردستان	سنندج	-----
۵	البرز	کرج	-----	۲۱	کرمان	کرمان	پذیرش نمایندگی
۶	ایلام	ایلام	-----	۲۲	کرمانشاه	کرمانشاه	-----
۷	بوشهر	بوشهر	-----	۲۳	کهگیلویه	یاسوج	پذیرش نمایندگی
۸	تهران	تهران	-----	۲۴	گلستان	گرگان	-----
۹	چهارمحال	شهرکرد	-----	۲۵	گیلان	رشت	-----
۱۰	خراسان جنوبی	بیرجند	پذیرش نمایندگی	۲۶	لرستان	خرم آباد	-----
۱۱	خراسان رضوی	مشهد	پذیرش نمایندگی	۲۷	مازندران	ساری	-----
۱۲	خراسان شمالی	بجنورد	پذیرش نمایندگی	۲۸	مرکزی	اراک	پذیرش نمایندگی
۱۳	خوزستان	اهواز	-----	۲۹	هرمزگان	بندرعباس	-----
۱۴	زنجان	زنجان	پذیرش نمایندگی	۳۰	همدان	همدان	پذیرش نمایندگی
۱۵	سمنان	سمنان	پذیرش نمایندگی	۳۱	یزد	یزد	پذیرش نمایندگی
۱۶	سیستان و بلوچستان	زاهدان	-----	پذیرش نمایندگی: ۰۲۱-۶۶۳۴۲۱۰۸ ۰۲۱-۶۶۷۳۴۶۸۷			

آدرس اینترنتی روزنامه اقتصاد سرآمد

www.Eghtesadsaramad.ir

ایرانوین
کلینیک ایران نوین
iranovineclinic.com

جشنواره ۷۷ روز پلیبیز

از تاریخ ۱۳ مهر ۹۷ تا شب یلدا

کشت مو و آبرو

تاریخ شروع کشت مو: شب یلدا

۵۲۲۲۲ ۱۰۰۰